

INSTITUTO TECNOLOGICO DE TUXTLA GUTIERREZ.

EQUIPO No. 8.

GARCIA FLORES JORGE ALONSO

MARTINEZ ALFARO DORIAN RAUL.

TOLEDO RODRIGUEZ MARIA GUADALUPE.

ROMERO CELIS DEL ANGEL BERNARDO

COSTOS MARGINALES EN DECISIONES DE PRODUCCION

- Costo de la ultima unidad producida que implica los costos variables en el crecimiento de la producción y los gastos fijos que han sido repartidos entre las unidades producidas.
- No todos los datos que se requieren para tomar decisiones son proporcionados por los registros de la contabilidad.
- Cuando no se fabrica una pieza disminuyen los costos en:
 - Materiales
 - Mano de obra

La fabrica Calas, S.A., produce varias líneas de productos que incluyen ciertas partes, las cuales pueden ser fabricadas en planta o externamente. El costo de fabricar una pieza demoninada sujetador a es la siguiente:

costos variables	\$ 70
costos fijos	20
suman	90

el numero de piezas fabricadas alcanzan las 50,000u. Un taller de la ciudad ofrece fabricar las piezas a un costo de \$80 c/u, aparte el flete que serian \$50,000 en total. La decisión de mandar a fabricar externamente generaría cierta capacidad ociosa que podría utilizarse para producir piezas que generarían ahorros netos de \$400,000 la capacidad normal para producir esta línea es de 50,000u

	Fabricar internamente	Fabricar por terceros
Costos variables(50,000 x \$70)	\$3` 500,000	
Costo de oportunidad	400,000	
Costo de compra(50,000 x \$80)		\$ 4` 000,000
fletes		50,000
totales	3` 900,000	4` 050,000

Estado de resultados

	unitario		Total
Ventas (50,000 unidades)	\$ 180.00		\$ 9'000,000
(-) costo de producción:			
materiales	50	\$ 2'500,000	
Mano de obra	20	1'000,000	
Gastos indirectos de fabricación (1/3 son variables)	90.00	4'500,000	\$ 8'000,000
Utilidad bruta			1'000,000
(-) gastos de operación:			
Administración y venta			700,000
Utilidad de operación			\$ 300,000

Del total de gastos de administración y venta, \$200,000 son fijos y \$10 corresponde a c/u vendida. En el presente año esto corresponde a \$500,000 de gastos variables de venta. Como es de esperarse, al analizar el estado de resultados el Dir. Gral. Duda en aceptar éste pedido en especial, argumentando que no es deseable debido a que el costo de producción de c/u es de \$160.00 el cual es muy superior al precio especial de venta que es de \$120.00 aparte de los gastos de operación.

$$\$8\text{`}000,000 / \$50,000 \text{ u.} = \$160.00.$$

pero ¿Qué es lo que distorsiona el análisis del Dir. Gral.?

Esta usando el sist. Total por lo cual incluye datos relevantes e irrelevantes para tomar una decisión es necesario utilizar el análisis incremental o marginal en este caso sobre la base de 30,000 u. adicionales que es el pedido especial.

	unitario		Total
Ingresos incrementales	\$ 120.00		\$ 3` 600,000
Costos incrementales			
materiales	50	\$1` 500,000	
Mano de obra	20	600,000	
Gastos de fabricación	30	900,000	
Gastos de venta variables	10	300,000	3` 300,000
Utilidad incremental			300,000